

Markedsføring i praksis

Kort fortalt

Efter uddannelsen kan deltageren, på basis af marketingværktøjer, udarbejde en konkret markedsføringsplan for virksomheden. Deltageren kan håndtere kontakt vedrørende markedsføring til samarbejdspartnere, interessenter, medier.

Hold

Der er pt. ingen hold udbudt til dette kursus. Brug evt. kursusagenten for at blive adviseret om nye hold.;

Kursusinfo

Dit udbytte af kurset

- Du får kendskab til konkrete markedsføringsværktøjer og -metoder
- Du kan udvælge, hvilke værktøjer og metoder der bedst imødekommer din forretnings behov
- Du lærer at udarbejde konkrete markedsføringsplaner
- Du lærer, hvordan du kan involverer dine kolleger i markedsføringsopgaverne og aktiviteterne
- Du får tips og tricks til, hvordan du håndterer kontakten til fx samarbejdspartnere, medier, m.v.

Fag: Markedsføring i praksis

› **Fagnummer:**

47629

› **Varighed**

3 dage

› **AMU-pris:**

DKK 378,00

› **Uden for målgruppe:**

DKK 1.689,50

Målgruppe: Uddannelsen er udviklet til administrative medarbejdere, der arbejder med eller ønsker at arbejde med markedsføring i virksomheder inden for viden- og forretningsservice samt handelserhvervene.

› **Kontakt**

ZBC

Kursusteamet

55788888

› **Kursuspris**

AMU:

DKK 378,00

Uden for målgruppe:

DKK 1.689,50

› **Tilmelding**



Beskrivelse: Deltageren kan, via forståelse for markedsføringens strategiske og taktiske placering i organisationen, deltage i arbejdet med markedsføring i praksis.

Deltageren kan på et grundlæggende niveau, via viden om de væsentligste markedsføringsværktøjer og -metoder, udarbejde en konkret markedsføringsplan for virksomheden.

Deltageren forstår og kan formidle vigtigheden af markedsføringens opgaver og aktiviteter til andre medarbejdere i virksomheden, så alle kender formålet med en given markedsføringsindsats.

Endelig kan deltageren håndtere kontakt vedrørende markedsføring til eksterne samarbejdspartnere, interessenter, medier, mv.